

## ***Motywowanie członków zespołu - jak podnieść efektywność i zatrzymać wartościowych pracowników. 2 dni***

1. Ćwiczenia wstępne, zapoznanie się uczestników, omówienie zasad, zawarcie kontraktu szkoleniowego
2. Modele polityki personalnej w aspekcie delegowania zadań i motywowania pracowników
3. Efektywna komunikacja w zespole
4. Etapy budowania zespołu
5. Zasady delegowania zadań
6. Piramida nabywania kompetencji
7. 14 zasad efektywnego delegowania
8. Opór i błędy w delegowaniu
9. Piramida potrzeb Masłowa
10. Teorie X i Y Mc Gregora
11. Rodzaje motywacji
12. Zasady motywowania ekonomicznego
13. Zasady motywacji środkami niematerialnymi
14. Psychologiczne zasady motywowania
15. Informacja zwrotna i ocena
16. Znaczenie języka w motywowaniu

**Formy realizacji: wykład, ćwiczenia warsztatowe , psychodrama, warsztaty z wykorzystaniem kamery**